

城市合伙人常见问题 FAQ

城市合伙人意向客户 · 对外公开版 · 2026-09-10

版本：V1.1 对外版 | 日期：2026-09-02 | 适用：城市合伙人意向客户

AI 先沟通 · 每月 100 个已筛选客户 · 线下只见面 · 客户归属与分润以合同/后台为准

一、合作模式类

Q1：做城市合伙人需要加盟费/保证金吗？

官方口径为零加盟、总部承接清关运输售后；具体门槛、费用与支持以招商资料/合同/后台确认为准。

Q2：城市合伙人主要做什么？总部做什么？

合伙人负责使用系统开发本地客户资源并做线下跟进；总部提供客户筛选、AI 首触、系统、物料、培训、品牌与售后支持，具体以合作协议为准。

Q3：客户是先由 AI 联系还是由合伙人联系？

AI 通过官方渠道先沟通、记录回复和判断意向；合伙人只处理 AI 已确认有效意向且需要面谈/报价/试单/签约的客户。

Q4：客户属于我还是属于总部？

专属链接/邀请码锁客，客户归属清晰；具体归属、分润与违约处理以合同/后台为准。

二、获客 Agent 与支持类

Q5：总部会给我提供客户线索吗？

开通获客 Agent 后，系统每月提供 100 个已筛选、去重且可联系的开发客户；AI 先沟通、记录资格，合伙人按任务跟进。

Q6：我不会做推广怎么办？

官方提供统一物料、内容、培训与系统支持；按授权使用，具体以实际开通为准。

Q7：有系统工具支持吗？

开通后有市场营销获客工作台和城市合伙人后台，可查看今日任务、本月 100 客户、AI 沟通状态、订单、分润、提现与月报，以实际后台为准。

三、分润结算类

Q8：分润怎么算？

分润比例、计算方式与赛道规则以合同/后台/客服确认为准，不公开承诺未确认固定比例。

Q9：多久结算一次？怎么提现？

结算周期、提现门槛、审批与到账时间以合同/后台确认为准。

Q10：分润是按运费算还是按毛利算？

以合同/后台实际计算口径为准，后台可查明细。

四、风险与保障类

Q11：货物丢了坏了算谁的？

按合同与赔付规则处理，以合同/客服确认为准。

Q12：总部会不会抢我的客户？

客户信息隔离、归属清晰；具体规则与违约处理以合同为准。

Q13：做不好可以退出吗？

退出、结算与合作终止规则以合同/后台确认为准。

五、准入与流程类

Q14：申请城市合伙人需要什么条件？

以招商资料和审核结果为准；有行业资源或销售能力更佳。

Q15：合作流程是怎样的？

联系官方 → 申请/审核 → 签署协议 → 开通后台与获客 Agent → 查看本月 100 客户 → AI 先沟通 → 处理线下合格客户。

Q16：可以去总部考察吗？

可通过官方渠道预约，具体安排以实际确认为准。

✦ 有其他问题请通过官网、企业微信 @小木管家 或电话 13777366383 咨询。具体合作、分润、提现、结算与赔付以正式合作协议/后台/客服确认为准。